



Ваш готовый **ОНЛАЙН-БИЗНЕС** без границ

Со стабильным заработком от **€3000** на
иммиграционных услугах любого типа

РАБОТАЕМ
с 2019 года



ЦЕНТР ИММИГРАЦИОННОГО КОНСАЛТИНГА «ПАСПОРТ.ОНЛАЙН»

это глобальная сеть консалтинговых, визовых и иммиграционных компаний с широким набором услуг и экспертизы, охватывающая более 80 стран.

- Благодаря большому опыту мы сформировали высококвалифицированную команду, которая позволяет оказать нашим клиентам профессиональные комплексные услуги, необходимые для эффективного решения широкого перечня визовых и иммиграционных вопросов.
- В своей работе мы опираемся на классические инструменты управленческого консалтинга и инновационные цифровые технологии.
- Бизнес-модель нашей компании базируется на гибком подходе к разработке иммиграционных стратегий исходя из индивидуальных возможностей и потребностей каждого клиента.
- Ежедневно укрепляя свои позиции на международном рынке, мы продолжаем расширять партнерскую сеть и перечень иммиграционных программ, которые могут заинтересовать наших клиентов. Мы гордимся своей репутацией и ценим труд каждого из наших сотрудников и партнеров. Именно поэтому нам доверяют и с нами работают лучшие.
- Обращаясь за поддержкой на официальный сайт, оставленные на официальном сайте заявки клиентов автоматически распределяются между менеджерами, которые, после разговора с клиентами, направляют их к профильному специалисту.

ПАСПОРТ.ОНЛАЙН

О компании

НАШ ПРОДУКТ – система комплексного сопровождения клиентов Центра по всем вопросам, связанным с выездом, пребыванием и осуществлением трудовой деятельности за границей; получением гражданства и вида на жительство.

Открытие **Центра иммиграционного консалтинга** – востребованный бизнес, который поможет Вашим клиентам осуществить их мечты и преодолеть трудности, связанные с переездом, работой или обучением в другой стране.

«Паспорт.Онлайн» - единственная компания на территории СНГ, которая:

- Оформляет визы, вид на жительство и второе гражданство в 80 странах мира
- Разработала и внедрила уникальную программу адаптации, которая включает



1
Оформление миграционной стратегии, выбор оптимальной программы переезда



2
Визовое сопровождение по выбранному типу визы



3
Оформление ВНЖ по приезду в страну



4
Оказание услуг социальной адаптации (открытие банковского счета, подбор и зачисление в детское образовательное учреждение, подбор жилья и т.д.)



5
Поддержка персонального менеджера на каждом этапе

ПАСПОРТ.ОНЛАЙН агрегатор ВИЗОВЫХ И ИММИГРАЦИОННЫХ УСЛУГ Качество нового уровня!

Успешный опыт работы в данном направлении подтолкнул компанию к масштабированию и постоянному улучшению качества предоставляемых услуг.

2019

Старт проекта. Открытие офиса в городе Владикавказ

2021

Масштабирование бизнеса, открытие офиса в Варшаве

2021-2024

Полная оцифровка всех бизнес процессов. Открытие онлайн школы визовых специалистов. Разработка собственных технологий продаж

2024

Полная трансформация и переход в онлайн бизнес. Внедрение искусственного интеллекта. Депонирование права интеллектуальной собственности на сайт, торговую марку и бизнес модель

2025

Расширение линейки тарифов представительства. Повышение клиентского сервиса. Развитие корпоративного обучения.

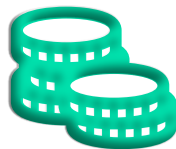
За текущий период открыто более 30 представительств по всему миру.

Ваш собственный бизнес уже за 3 месяца

Откройте центр иммиграционного консалтинга «Паспорт.Онлайн» и получите востребованный бизнес со стабильной прибылью **от €3000 в месяц!**



Быстрый возврат инвестиций



Комиссия от сделок от 20 до 100%



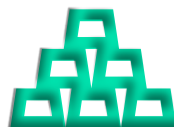
Прибыль свыше €30 000 в год



Неограниченный доступ к постоянно обновляемой базе знаний по всем иммиграционным программам



Работа онлайн из любой точки мира



4 месяца средняя - окупаемость инвестиций



Более 150 партнеров в 80 странах мира



100% успешная\рабочая бизнес модель

Приобретая партнерство «Паспорт.Онлайн»

Вы получаете:



А главное - простой в управлении, прибыльный бизнес:

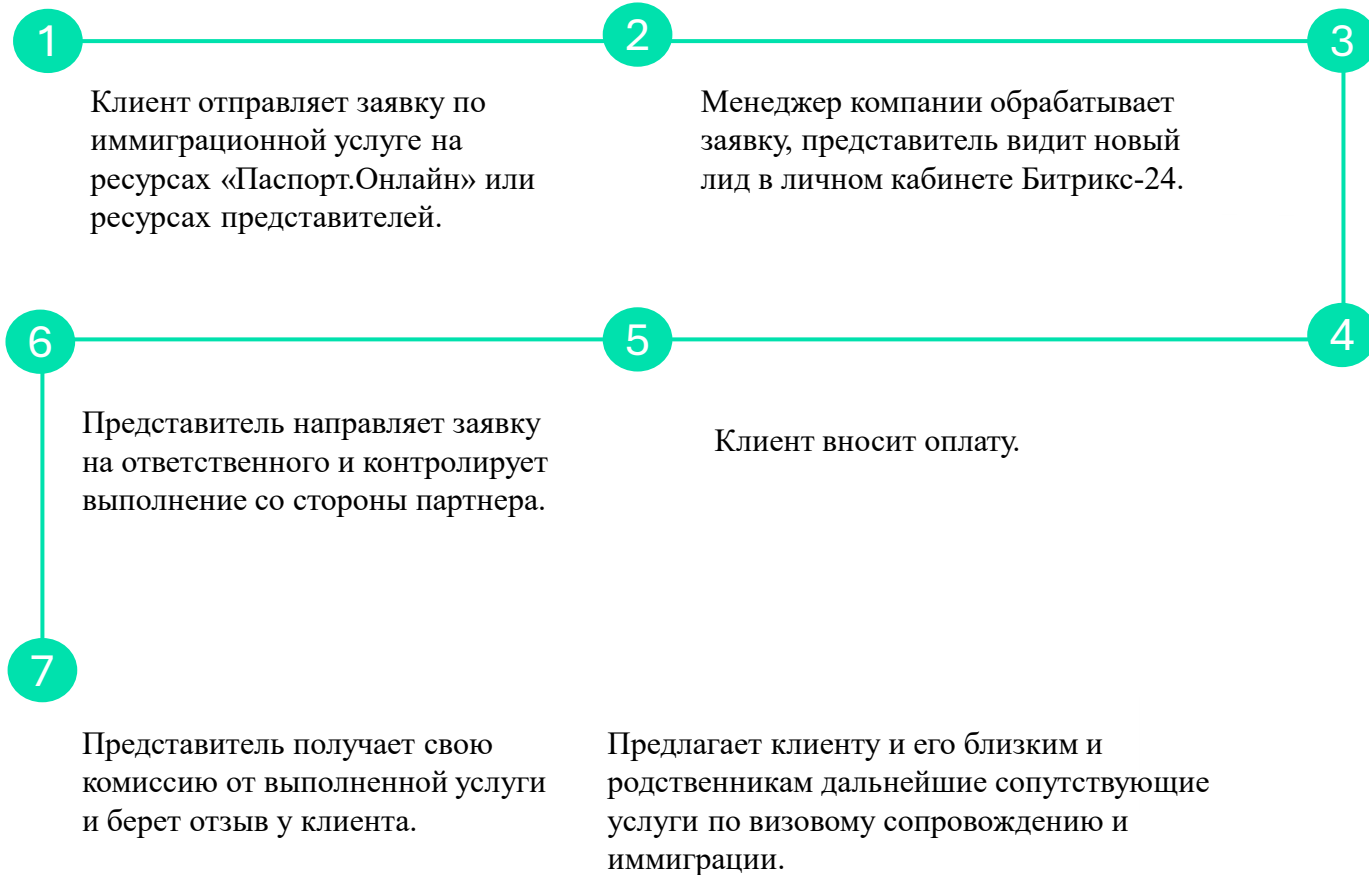
Минимум 30 лидов в месяц получает представитель на самом минимальном пакете, через систему CRM. Минимум 60 лидов в месяц получает представитель на максимальном пакете через систему CRM.

Дополнительные лиды также поступают с официального сайта компании.

Данная система позволяет полностью погрузиться в рабочие процессы с клиентами и не думать о лидогенерации.

Как работает представительство «Паспорт.Онлайн»

PASSPORT
ONLINE



Представитель связывается с клиентом в течение 24 часов, после поступления заявки. Представитель отправляет анкету клиенту, выявляет потребности и проводит предварительную бесплатную консультацию.

Выявив потребности и возможности клиента представитель предлагает последующую платную услугу или стратегическую сессию профильного специалиста, озвучивая стоимость, что включено в услугу и порядок действий.

Паспорт.Онлайн

предложение для представителей,
не имеющее аналогов на рынке.

«Паспорт.Онлайн» – это:

- Широкий спектр услуг в сфере иммиграционного консалтинга
Огромная целевая аудитория.
- Неограниченные возможности развития!

Представительство Центра Иммиграционного Консалтинга «Паспорт.Онлайн» - Ваш собственный высокодоходный бизнес на базе проверенной на практике бизнес-модели:

Тариф	Идеальный старт	Быстрый рост	Масштаб и стратегия
Паушальный взнос	1500 евро	3500 евро	6000 евро
Роялти	От 100 евро\месяц	От 70 евро\месяц	нет

Окупаемость инвестиций..... с 4-го месяца
Ежемесячная **чистая прибыль**..... от **€3000**

Расходы:

Онлайн офис

- Зарплата менеджера по работе с клиентами 200-800 евро\мес в зависимости от региона (сам представитель также может работать с клиентами без найма персонала),
- Зарплата бухгалтера (можно самозанятость бухгалтерия онлайн через приложение).

Физический адрес:

- Расходы на офис от 200 евро в зависимости от региона (можно снимать место в субаренду и коворкинг),
- Зарплата менеджера по работе с клиентами 200-800 евро\мес в зависимости от региона (сам представитель также может работать с клиентами без найма персонала),
- Зарплата бухгалтера (можно самозанятость бухгалтерия онлайн через приложение).

Ваш заработок состоит из следующих услуг:



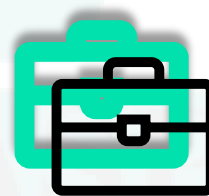
Визы (80 стран)

30% через центральный офис
70% самостоятельно



Иммиграция (80 стран)

В среднем от 20 до 40% в
зависимости от партнера на услугах
ВНЖ и ПМЖ



Работа за границей

От 20 до 100% в зависимости от
партнера и страны



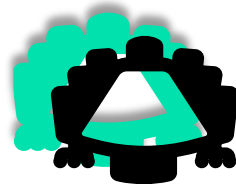
Обучение за границей

От 20% в зависимости от партнера и
страны



Социальная адаптация

От 30% до 70%
До 100% при наличии права
эксклюзива



Покупка бизнеса за границей

От 20%



Лечение и роды

От 20%



Покупка недвижимости

От 20%

Форматы представительства



Офис, от 10 кв м.

Помещение в бизнес центре, торговом центре или отдельно. Самое главное это доступность и удобство расположения для клиента. Возможность размещения наружной рекламы.



Островок в офисе.

Подойдет для тех, у кого уже есть свой бизнес или партнер в офисе. Лучшем выбором будет офис с похожей аудиторией: туристическое агентство, языковая школа, агентство по трудоустройству или нотариальные, адвокатские, бухгалтерские конторы.



Коворкинг. Бюджетный вариант.

Аренда места в коворкинге на первых этапах развития, позволит проводить встречи в конференц помещениях коворкинга, пользоваться всеми преимуществами офиса, оплачивая минимальную арендную ставку.

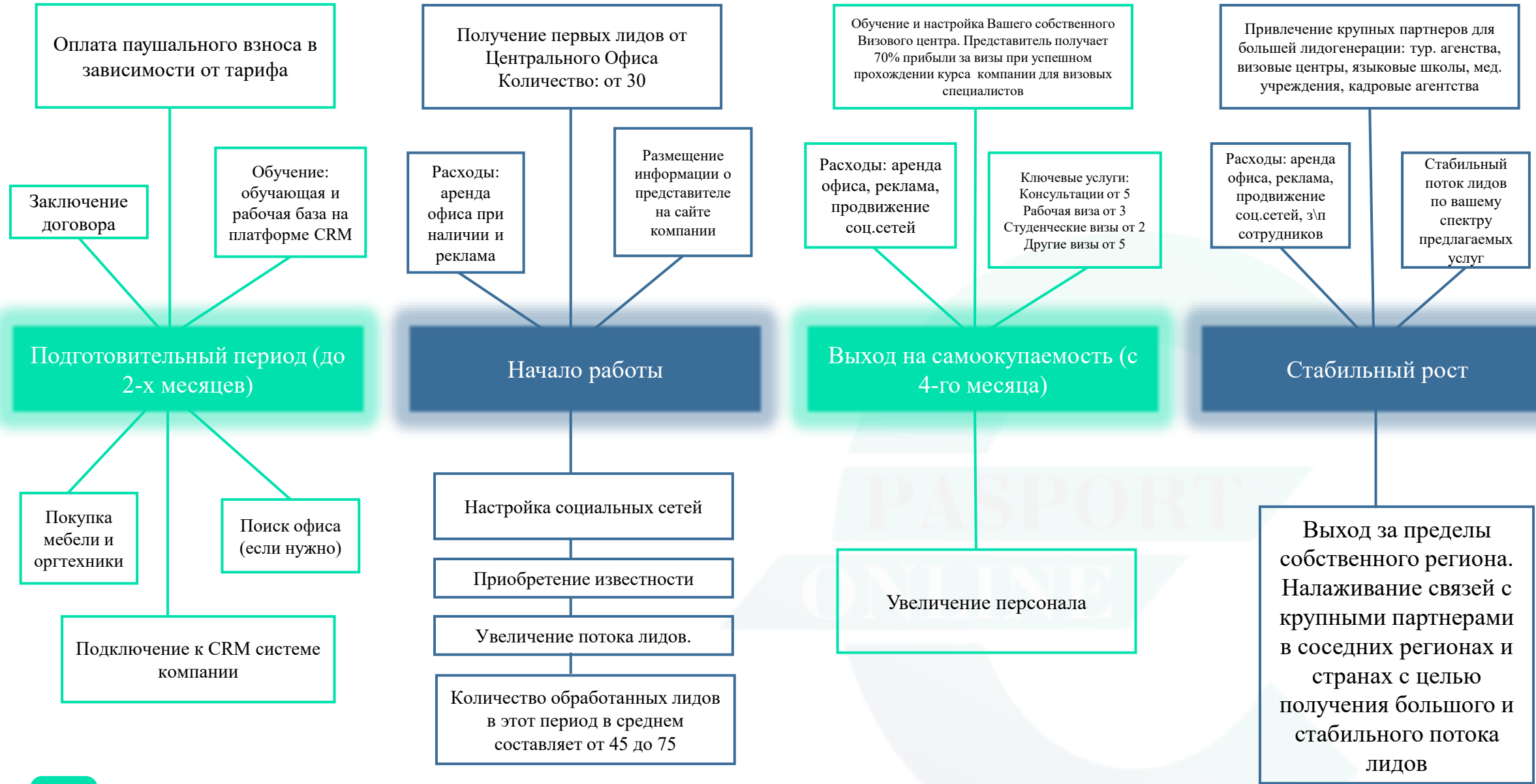


Любой офис должен быть максимально оформлен **в стиле компании «Паспорт.Онлайн».**



Наша фишка.
Онлайн офис.

Этапы развития представительства (бизнес план)



Обучение

Программа обучения «Паспорт.Онлайн» для новых и действующих представителей непрерывна. Обучение происходит постоянно в течении всего сотрудничества и включает **2 этапа**:



1 ЭТАП

Первичное обязательное обучение основам миграционного консалтинга, этапов работы с клиентами и техник продаж



2 ЭТАП

Еженедельное участие в онлайн встречах с коллегами для обсуждения кейсов клиентов, иммиграционных и визовых продуктов

Описание

1 Подготовительный период

Мероприятия, связанные с организацией и оптимизацией бизнес процессов. Расходная часть, после того как Вы начинаете работать в офисе, делится на единоразовые (паушальный взнос и покупка мебели, оргтехники) и ежемесячные платежи (з\п персонала, аренда офиса и реклама). В данный период происходит налаживание коммуникаций с центральным офисом и обучение.

2 Начало работы

В данный период начинают проходить первые сделки и появляется практический опыт. Расходная часть: з\п персонала, реклама и аренда офиса. На данном этапе представитель получает свои первые деньги от сделок, связанными с консультациями, работой за рубежом. Также появляются собственные клиенты из соц.сетей. Растет клиентская база.

3 Выход на самоокупаемость

На данном этапе представитель уже имеет хороший практический опыт и постоянный поток клиентов. Задача: удержание действующего потока и его роста. Как показывает практика и многолетний опыт, именно в этот период происходит возврат инвестиций. Расходы: реклама, аренда офиса и зарплата персоналу, продвижение соц.сетей.

4 Стабильный рост

В этот период возрастает поток лидов. Основной задачей представителя на данном этапе становится управление. Обученный персонал решает все технические задачи, связанные с оказанием иммиграционных услуг. Расходы: з\п, аренда, реклама. Важно понимать, что в это время привлекаются крупные партнеры: сети турагентств, сети визовых центров, языковые школы, частные клиники.

Так же на данном этапе происходит выход за пределы собственного региона. Цель найти надежных крупных партнеров в соседних регионах и странах, с целью обеспечить стабильную растущую лидогенерацию.

Персонал



Руководитель офиса, представитель

Обязательное прохождение обучения

- Организация работы офиса
- Поиск и подбор сотрудников
- Руководство и мотивация сотрудников
- Взаимодействие с партнерами
- Выстраивание и контроль всех бизнес-процессов
- Финансовое и экономическое планирование
- Выстраивание долгосрочных отношений с новыми партнерами в регионе и за его пределами
- Участие в профильных мероприятиях

Получает доход от прибыли компании



Менеджер по продажам

Сотрудник в штат, на полный рабочий день.

Обязательное прохождение обучения компании

- Общение с клиентами, первичное консультирование
- Продажа услуг
- Контроль исполнения услуг партнерами

Зп в зависимости от региона, оклад + % от продаж



Менеджер по маркетингу

При желании руководителя развиваться в интернет пространстве

Может работать удаленно

- Настройка рекламной стратегии
- Продвижение в соцсетях
- Генерация контента, написание продающих текстов и объявлений
- Продвижение офлайн и онлайн

Зп зависит от вашего региона и загрузки менеджера



Бухгалтер

Сотрудник на аутсорсе


- Подбор системы налогообложения в вашем регионе
- Введение бухгалтерской и налоговой отчетности


Зп зависит от вашего региона




После выхода на самоокупаемость, рекомендуется расширять штат, нанимая дополнительных менеджеров по продажам в зависимости от объема заявок.


Поддержка


 **Онлайн-поддержка 5/2,
быстрый ответ**


 **Участие в обучающих
онлайн встречах**

 **Присутствие кураторов на
стратегических сессиях с партнерами
(при необходимости)**

 **Доступ к CRM Битрикс 24**

 **30 лидов ежемесячно**

 **Размещение контактов на
сайтах компании**

 **Новостной чат,
шпаргалка**



**Алена
Лоранс**

Руководитель компании, помощь по развитию бизнеса, услуги ЦО рабочее время МСК



**Екатерина
Ильина**

Отдел развития, помощь по взаимодействию с партнерами, сопровождение сделок, рабочее время МСК



**Галина
Панкрушева**

Помощь по техническим вопросам CRM системы, рабочее время МСК



**Татьяна
Бахтеева**

РОП, помощь по работе с воронкой продаж, рабочее время МСК



**Василий
Самохвалов**

Ведущий визовый специалист, помощь по общим визовым вопросам, рабочее время МСК



**Анна
Цыганок**

Трудоустройство и обучение Литва, рабочее время МСК +2



**Елена
Дяченко**

Трудоустройство и обучение Чехия, помощь по переезду в Нидерланды, рабочее время МСК

История успеха: **Центральный офис**




Центральный офис

 Польша

Алена Лоранс

Руководитель Центрального Офиса, юрист,
имеет бизнес степень MBA в области
международного предпринимательства

 [alena_lorans](#)

 office@pasport.online



Отделение центрального офиса

 в России

Маргарита Фидарова

ТОП менеджер компании – руководитель офиса во
Владикавказе

 vtoroipassportvl@gmail.com

Основатель и руководитель проекта «Паспорт Онлайн».

Алена Лоранс — специалист с высшим юридическим образованием и степенью MBA, эксперт в области международной иммиграции и визовой поддержки.

Свой путь в этой сфере она начала в 2019 году, запустив визовый центр в партнёрстве с действующей компанией.

За несколько лет активной работы Алена:

- полностью оптимизировала ключевые бизнес-процессы
- вывела проект на качественно новый уровень сервиса
- основала онлайн-школу и обучающие программы для подготовки визовых специалистов
- создала возможности для развития предпринимателей в сфере миграционных услуг с поддержкой на каждом этапе

Алена имеет личный опыт переезда в Европу с семьёй, что помогает ей глубже понимать запросы и страхи клиентов.



Эксклюзив! Для представителей за пределами СНГ



Открой эксклюзивный офис миграционного консалтинга «Паспорт.Онлайн» и получите дополнительный доход

от €3000 в месяц!

Дополнительный доход от 70% до 100%



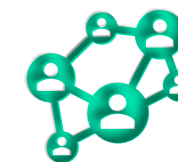
Представительство и партнерство в одном лице



Продвижение ваших услуг



Комьюнити предпринимателей, обмен опытом



Как работает ЭКСКЛЮЗИВ



Преимущество

Если вы проживаете в странах Европы или любой другой стране за пределами СНГ, и свободно владеете русским и языком страны, в которой находитесь, у вас будут преимущества при покупке представительства. Эксклюзивный представитель имеет возможность заниматься подбором учебных и языковых курсов, трудоустройством, риелторскими услугами, юридическими услугами, социальной адаптацией, встречей и сопровождением клиента на месте и при этом зарабатывать от 70% до 100% на каждой предоставленной услуге.



Услуга социальной адаптации, или услуга по вашему действующему профилю

Мы регулярно получаем от клиентов запросы на услуги социальной адаптации в новой для них стране. Даже не имея специального образования и не оказывая юридические услуги, можно помогать новоприбывшим иммигрантам. На начальном этапе потенциальный представитель может оказывать помощь в переводе документов, встречать клиентов в аэропорту, сопровождать в посольство, помогать в подборе детских садов, школ и других заведений по желанию клиента. Это еще раз подчеркивает неограниченные возможности для каждого предпринимателя, решившего стать частью большой команды «Паспорт.Онлайн».



Бонусы за активное участие

За активное участие в жизни компании (контент для соцсетей из своей страны о нюансах проживания и адаптации, интервью с иммигрантами и др.) эксклюзивные представители получают дополнительные бонусы: лидогенерацию, рекламу на всех источниках «Паспорт.Онлайн» и дополнительное обучение.

Пример эксклюзивного представителя



Екатерина Торговец

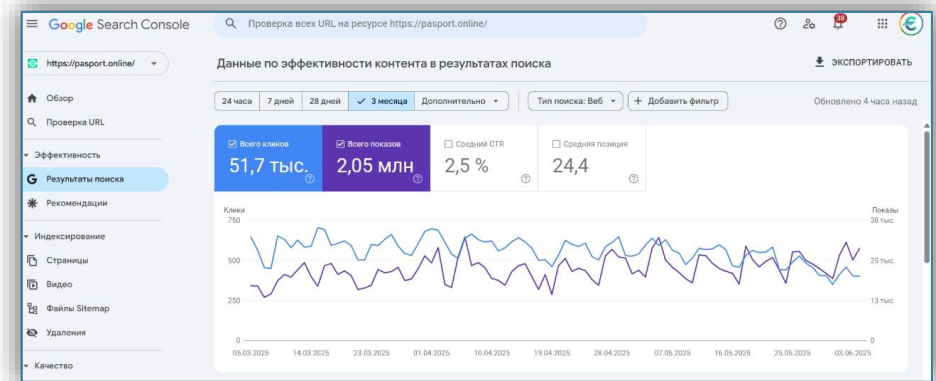
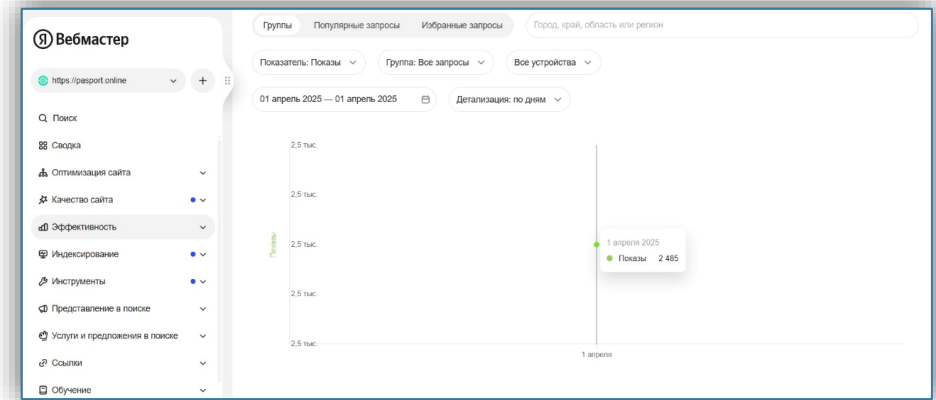
Руководитель офиса в Варшаве, эксклюзивный представитель компании «Паспорт.Онлайн» на территории Польши.

Екатерина - эксперт по вопросам легализации, сопровождения миграционных процессов и интеграции иностранцев в Польшу. Она также является основателем бизнес-инкубатора Torway, который выступает прямым эксклюзивным партнёром Паспорт.Онлайн на территории Европы.

Благодаря глубокому пониманию польского законодательства и практическому опыту в миграционной сфере, Екатерина уверенно развивает собственную консалтинговую компанию, создавая устойчивую экосистему поддержки клиентов в тесном сотрудничестве с брендом Паспорт.Онлайн.



Рекламная компания Google, Яндекс, SEO продвижение



Мы в социальных сетях

@passport.online



Веб-сайт
passport.online



Telegram
[Новости виз и
иммиграции](https://t.me/pasportonline)



Instagram
[pasportonline.europe](https://www.instagram.com/pasportonline.europe)



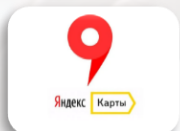
You tube
[@pasportonline](https://www.youtube.com/@pasportonline)



ВКонтакте
[pasport.online](https://vk.com/pasport.online)



Rutube
rutube.ru



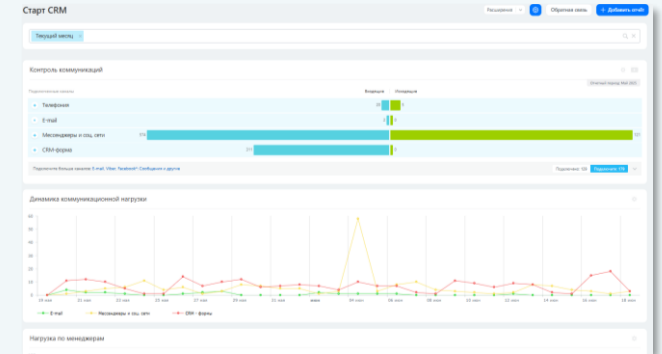
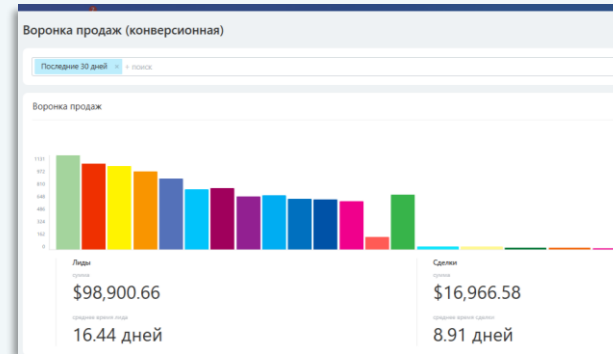
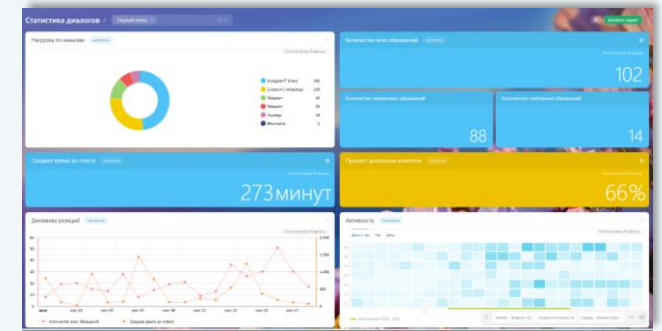
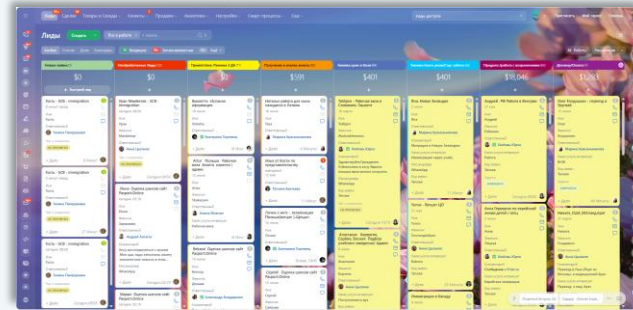
Яндекс карты
yandex.com



Google
passport.online

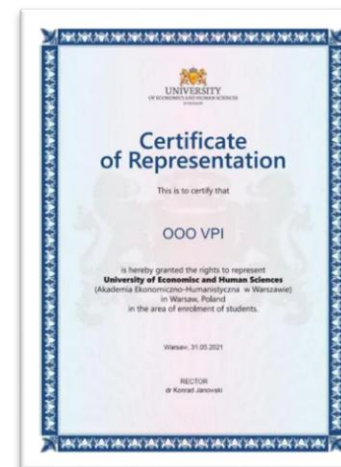
Ежедневно в наших социальных сетях публикуются самые свежие и актуальные новости

Битрикс 24



Представители получают доступ к **корпоративной CRM системе**, которая настроена под работу иммиграционного визового центра. Система упрощает взаимодействие с клиентами, является клиентской базой, экономит время представительства офиса, позволяя быстро коммуницировать и вести полный учет.

Депонирование логотипа, интеллектуальной собственности и дизайна сайта Паспорт.Онлайн



Лицензии и сертификаты

Бонусы при покупке представительства Паспорт.Онлайн

РАБОЧИЕ МЕСТА в бизнес центре REGUS в зоне коворкинга сроком на 6 месяцев **БЕСПЛАТНО!**

Мы хотим помочь предпринимателям начать деятельность и не думать о дополнительных расходах, таких как помещение для работы и встречи с клиентами, на первых этапах.

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ОГРАНИЧЕНО ВО ВРЕМЕНИ!



Важно: наш бонус применим в тех городах, где имеются бизнес-центры сети REGUS. Как правило это крупные города.

ПЕРЕЕЗД В ЕВРОПУ
ПОМОЩЬ С ПОДБОРОМ ПРОГРАММЫ

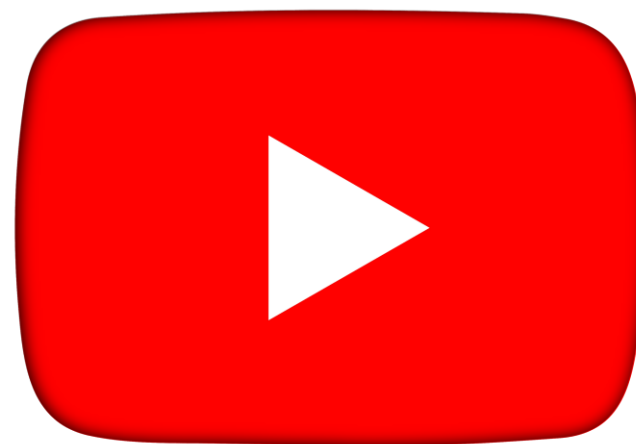
Хотите переехать в Европу, но не знаете чем заняться?
Ищете новые возможности за границей?

Центр иммиграционного консалтинга «Паспорт.Онлайн» предлагает уникальное предложение для предпринимателей: при приобретении представительства нашей компании, вы получаете **возможность подбора программы для переезда в Европу.**

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ОГРАНЧЕНО ПО ВРЕМЕНИ!



Отзывы представителей



Со всеми отзывами
можно ознакомиться на
нашем [You Tube](#) канале

Все представители, прошедшие полное обучение в компании «Паспорт.Онлайн» получают именной сертификат!

